

代理商申请

为了更好地树立和完善金臂电源的品牌形象，保障金臂电源模块在国内市场的稳定与不断发展，做好金臂电源模块的市场支持与管理工 作，保护代理商与深圳金臂电子科技有限公司的共同利益，特制定本政策。

一、代理商的发展

基本原则：

- 1、金臂电子科技有限公司本着“公平合理、互惠互利、共同合作、共同繁荣”的原则，在全国范围内发展有实力的公司或个人作为金臂电源模块的代理商，代理销售金臂电源模块产品
- 2、申请代理销售金臂电源模块的公司或个人必须自愿遵守本政策、章程、条款，经金臂电子科技有限公司授权后，方可代理销售金臂电源模块。
- 3、代理商的发展，本着国内一个省份代理商数量不超过 3 家，一个省会城市代理商的数量为 1 家的原则发展。

发展程序：

1、凡是申请要求成为金臂电源模块产品代理商的公司或个人，在提出申请的同时，需要向金臂电子科技有限公司提供授权代理申请的相关文件：

A 代理商营业执照复印件

B 代理商的单位名称、通讯地址、邮政编码、联系电话、公司法人（或主要负责人）姓名以及开户银行、银行账号、纳税人登记号

C 各地代理商欲从事金臂电源模块销售工作的人员个人情况

- 2、金臂电子科技有限公司市场管理部门进行相关考察验证并提出书面意见。
- 3、金臂电子科技有限公司审查通过后与申请方签定《深圳金臂电子科技有限公司授权代理商协议书》
- 4、《深圳金臂电子科技有限公司授权代理商协议书》在金臂电子科技有限公司市场部备案后，发给申请单位代理授权书

二、代理商的管理

广告宣传：

- 1、所有与金臂电子科技有限公司签定协议的各地代理商都可免费获得一定数量的金臂电源模块的宣传资料
- 2、代理商关于产品的宣传广告必须与金臂电子科技有限公司的宣传广告保持统一口径，不允许有任何欺诈和误导用户的行为
- 3、对于各地代理商通过媒体广告、举办展会、技术讲座、用户交流会等手段来宣传金臂电源模块，扩大金臂电源模块在当地影响的活动时，经金臂电子科技有限公司相关部门的批准后，金臂电子科技有限公司可分担一定的广告与场地费用，分担比例最高不超过 20%。

价格管理：

1、渠道报价：代理商必须严格遵守金臂电子科技有限公司制定的价格政策及《深圳金臂电子科技有限公司授权代理商协议书》中包含有涉及产品价格 的要素。

代理权限管理：

- 1、《深圳金臂电子科技有限公司授权代理商协议书》每年签定一次，有效期为协议签定之日起向后顺延一年。
- 2、授权终止：如果代理商不能遵守金臂电子科技有限公司相关市场管理规定，不能如实履行《深圳金臂电子科技有限公司授权代理商协议书》中的代理商必须遵守的条款，金臂电子科技有限公司有权终止合作关系，并以书面形式通知对方。

售后服务：

- 1、售后服务是指向使用金臂电源模块用户提供的各项免费的商业服务，包括：客户化实施、产品应用咨询、跟踪技术支持、特殊产品的协助设计与开发以及安时捷产品质量保障售后服务条款等内容。
- 2、由代理商发展的使用金臂电源模块的用户，其售后服务事宜由代理商和金臂电子科技有限公司售后服务部共同承担。
- 3、没有技术能力承担金臂电源模块售后服务事宜的代理商，必需在与金臂电子科技有限公司签定代理协议书之前给予申明，经本公司市场管理部门确认同意后由金臂电子科技有限公司售后服务部承担。

